

SUCCESVOL ONLINE ONDERNEMEN

Werkboek Mini Training

**ONLINE
BUSINESS
GROWTH**



COACHING & IMPLEMENTATIE

Mijn Verhaal

Sommige kinderen weten al van jongs af aan wat ze willen worden. Pilot, juf, brandweerman etc. Ik was niet zo, nee wanneer iemand mij vroeg “wat wil je later worden?” dan keek ik de persoon in kwestie alleen maar vriendelijk aan. Ik dacht dan “laat ik mijn school eerst maar goed afmaken dan zien we wel verder”.

Waarom ik dat dacht? School was voor mij niet eenvoudig. Ik was niet zo’n kind die met weinig leren hoge cijfers haalde. Nee ik moest er echt heel veel voor doen. Maar ik heb daardoor wel geleerd dat je met doorzetten en hard werken bereikt wat je wil bereiken. Bij tegenslagen ga ik toch enthousiast weer door. Naast mijn werk heb ik altijd doorgeleerd, want ik wilde blijven groeien.

22 jaar heb ik verschillende ondersteunende functies bekleed. Ik deed mijn werk altijd met heel veel plezier en de bedrijven waarvoor ik werkte waren ook tevreden. Ik groeide in mijn functie en dan werd het tijd om verder te gaan, want groeien en verder ontwikkelen vind ik persoonlijk heel belangrijk.

Alleen in loondienst in een ondersteunende functie sta je ook vaak in de schaduw van de leidinggevende. Dus toen ik in de zomer van 2013 een concept te lezen kreeg van De Academie voor Virtueel Professionals en over het opzetten van een eigen bedrijf als virtueel assistent schreef ik mij hiervoor in. Ik was de eerste student. Dit was zo’n super concept en ik zag het helemaal voor mij.

Eindelijk wist dit meisje vol trots antwoord te geven op de vraag “wat wil je later worden?” VA (virtueel assistent). Een Virtueel Assistent ondersteunt, assisteert en ontlast ondernemers, zodat zij zich kunnen focussen op hun specialiteit en daardoor hun bedrijf kunnen laten groeien. Een assistent die virtueel - dus op afstand - de uitvoering van alledaagse taken met liefde voor het vak op zich neemt.



In oktober 2013 startte de opleiding en ik begon toen ook direct vol enthousiasme met mijn eerste klant (en daar werk ik nog steeds samen mee). Dat deed ik toen nog wel naast loondienst, want nooit oude schoenen weg gooien voordat je nieuwe hebt. In augustus 2014 ben ik bewust met mijn baan in loondienst gestopt, omdat ik niet de ruimte had om nieuwe klanten aan te nemen. Sinds juni 2015 werk ik met een aantal mooie succesvolle ondernemers samen en volg ik diverse leerzame trainingen en cursussen.

Mijn klanten zijn tevreden en ik groei samen met hun naar nieuwe niveaus. Hun successen zijn ook mijn successen en dat is het mooiste dat er is. Maar ik wilde meer! Ik wilde mijn klanten nog meer kunnen bieden. Nog meer bedrijfstaken uit handen nemen, maar wat nog belangrijker is mijn klanten van advies kunnen voorzien, waardoor zij nog meer kunnen groeien en nieuwe klanten kunnen aannemen en zelfs nieuwe markten kunnen aanspreken. Coaching on the job.

Door met een team professionals te zijn gaan samenwerken garandeert Online Business Growth haar klanten meer continuïteit. Als ondernemer heb je brede kennis en ben je ook voor veel bedrijfstaken inzetbaar, maar om de klant nog beter van dienst te kunnen zijn, is specialisme nodig en dit biedt Online Business Growth met het virtueel team.

Samen met mijn team garandeer ik een gepassioneerde samenwerking op maat en wordt de klant met nog meer professionaliteit en aandacht ondersteunt.

Samen bereik je meer dan alleen.

Irene Put

Partner in bedrijfsgroei

Online Business Growth

